

インバウンド需要や新市場の開拓を見据えた



参加費無料

販

💡 **このような方にオススメです** 💡

・商談会に参加しても**商談成立までいかず悩まれている方**

・自社の**生産物/商品の売り出し方**を知りたい方

・**農林漁業者、食品関連事業者**又は**これらの方と連携したい方**



日時
R5

8.30 (水)

13:30 ~16:30

路

開

講師紹介

株式会社ふるらぶ代表取締役

片桐 新之介 氏

元百貨店の食品営業マンとしての経験や、地方活性化に携わる人脈、食や日本酒ソムリエ「利酒師」の知識等を活かし、マーケティングや販路開拓の専門家として、多くの農林漁業者の支援に携わる。当協議会の新ビジネス加速化支援事業のアドバイザー。



申込期限 **8.23 (水)**

拓

会場

兵庫県民会館 10F 福
(神戸市中央区下山手通 4-16-3)

定員 30名程度 (会場)

形式 会場&オンライン配信

プログラム

I 講演「バイヤーは何をみるか」

商談をする際、バイヤーは何を聞きたいのか、何を見ているのか。その視点をもとに、生産者が準備すべきものは何かを解説します。

グループワーク※

講演内容をもとに、事前に作成した「**商談シート**」をブラッシュアップします。
※ 会場参加者が対象。グループワークの様子はオンライン配信します。

II 交流会 (会場参加者のみ)

◆ **皆様の生産物や商品を持参してください!**
持参された生産物や商品等を展示できるスペースをご用意します。
「商談シート」を活用し、お互いの生産物や商品等を見ていただきながら交流することで、今後の商談の機会に役立てていただくほか、新たな出会いを見つけただけだと幸いです。

【主な経歴】

農山漁村発イノベーションエグゼクティブプランナー
合同会社 C.SSS コーポレーション代表社員
エス・ディー・サービス株式会社代表取締役
他

準備力 向上 交流セミナー



商談シート (会場参加者)

申込書と合わせて提出ください。
記載できない箇所は、空白のままご提出いただいても大丈夫です!

“**商談シート**”の完成
& “**新たな出会い**”を創出

ゴール

★Information☆

- ・ 会員登録がまだの方・協議会の活動を
・ 知りたい方は▼を確認ください!

・【HP】



・ 会員登録

・【SNS】



・ Instagram



・ Twitter

申込方法

「申込書」、「商談シート」をメールもしくはFAXにて送信

申込期限：令和5年**8月23日**(水) 17時 必着

主催：「農」イノベーションひょうご推進協議会 (事務局：兵庫県総合農政課) 担当：和田

問合せ先 TEL：078-362-9216 E-mail：sougounousei@pref.hyogo.lg.jp FAX：078-362-4458